



Magasin

STENVALLS

2026

MAGASIN FRÅN ETT FÖRETAG MED VISIONEN ATT TA TILLVARA TRÄETS ALLA MÖJLIGHETER

GÖDSLA & VINN!

Öka tillväxten med så mycket som
20 kubik (m³sk) per hektar. Sid 14

Ny råvaruchef på plats hos Stenvalls Sid 2

Fördubblad kapacitet i Sikfors Sid 4

Möt femte generationens snickare i Svartlå Sid 8



Mikael Jonsson, ny råvaruchef på Stenvalls Trä

Foto: Sven Wallgren

”Jag försöker se allt ur ett positivt sammanhang.”

Vi fick en pratstund med Stenvalls Trä nya råvaruchef, Mikael Jonsson. Här delar han sina tankar om skogen, ledarskap, Stenvalls Trä och inte minst Stenvalls privata råvaruleverantörer; markägarna.

Längtan tillbaka till skogen gjorde att Mikael sökte sig till Stenvalls Trä, där han tillträdde som råvaruchef i mitten av september.

– Här får jag jobba både med skog och industri, något som jag har saknat på senare tid. Sedan är jag senior och jag vill avsluta min karriär med någonting som jag verkligen brinner för, det är viktigt för mig. Det måste finnas en passion för det jag gör och den finns här.

Att vara med och utveckla råvaruavdelningen var en annan sak som lockade. Råvaruavdelningen har numera indelats i tre olika områden: nord, mitt och syd. Chefer för dessa områden har tillsatts. Den här organisationsförändringen kommer att öka möjligheter för coaching på ett helt annat sätt menar Mikael.

– Jag tycker det är viktigt att vi jobbar nära varandra och med områdescheferna kommer det

arbetet att bli mycket enklare. Sedan leder jag områdescheferna i min tur och det kommer att effektivisera vårt arbete, vilket gör att vi kan fokusera ännu mer på våra privata råvaruleverantörer.

Hans första intryck av organisationen och kulturen vid Stenvalls Trä är att det är ett väldigt sammansvetsat gäng som är stolta ambassadörer.

Själva varumärket tycker han har ett högt anseende i branschen och medarbetarna bär varumärket med stolthet. Att det är en seriös arbetsgivare syns inte minst på att företaget står på en väldigt stabil ekonomisk grund. Att företaget sedan satsar på

framtiden med investeringarna som gjorts, bland annat det nya sågverket i Sikfors, understryker just seriositeten och långsiktigheten i företaget.

Mikael beskriver sig själv som en positiv person.

– Jag försöker se allt ur ett positivt sammanhang. Om jag skulle beskriva mig själv med tre ord skulle det vara: nyfiken, intresserad och social.

Hans ledarskap karakteriseras av öppenhet. – De som jobbar med mig ska inte vara rädd för att framföra sina åsikter. Att göra fel ingår också i jobbet, det är viktigt att testa sig fram för om vi

” Skogs-
ägarna
ska känna att
vi står upp
för dem.

är rädda för att göra fel då missar
vi massor av möjligheter.”

Det som Mikael hoppas på att
bidra med under 2026 är att bred-
da tjänsteutbudet och erbjuda
markägare en bättre lösning.

– Vi kommer bland annat att
erbjuda mer utvecklade skogs-
bruksplaner. Vidare kommer fo-
kuset vara att öka inköp av råvara
från privata markägare. Sist men
inte minst kommer jag att foku-
sera på att ha nöjd personal. Jag
vill ha öppenhet och transparens
inom vår organisation, ju mer
kunskap och förståelse vi har
inom organisationen desto högre
motivation och därmed kan de
ökade kraven få en acceptans på
ett helt annat sätt. Att vi alla för-
står vårt sammanhang och hur
vi var och en bidrar till verksam-
heten är viktigt för mig.

Att markägare upplever
Stenvalls Trä som seriösa och att
virkesköparna är ett viktigt stöd
för dem i skogliga frågor är något
som är viktigt för Mikael.

– Jag vill att de ska se Sten-
valls Trä som en seriös aktör
som står för det vi säger, att vi
är ärliga och professionella helt
enkelt. Skogsägarna ska känna
att vi står upp för dem när det
gäller äganderätten exempelvis.
De är något som behöver bejakas
så att skogsägarens rätt kommer
fram i debatten. Det behövs
en mer nyanserad diskussion,
debatten gällande skogen är för
ensidig. Just nu verkar det som
att det är antingen är svart eller
vitt men det finns många olika ny-
anser däremellan där båda sidor
får komma till tals. Det är något
som jag och min organisation
kommer att verka för.

KORTA FRÅGOR

Namn: Mikael Jonsson
Aktuell som: Ny råvaruchef för
Stenvalls Trä.

Fjäll- eller strandsemester?
”Strandsemester, jag gillar
värme.”

Favoritmat?
”Palt.”

Favoritserie?
”Yellowstone med Kevin Costner
och Tulsa King med Sylvester
Stallone, sen gillar jag ac-
tionfilmer också.”

Vad lyssnar du på?
”Allt från hårdrock, jazz,
soul, jag gillar många olika
genrer.”

Vad läser du?
”Faktatidskrifter om samhäl-
let, marknad och politik.”

Fritidsintressen?
”Fysisk aktivitet. Under
sommaren är det löpning och
cykling som gäller. Under
vintern fokuserar jag på
längdskidåkning. Jag har gjort
några långlopp vid ett flertal
tillfällen såsom Marcialonga
och Vasaloppet. Marcialonga
är helt fantastiskt tills du
kommer till de sista två kilo-
meterna då det är rakt uppför.
Trots loppets avslutande del
är det en helt otrolig resa
med fantastiska omgivningar,
boende och god mat. Det är
skillnad i upplevelse mellan
dessa två långlopp, där Va-
saloppet sker under mycket
enklare förhållanden, men båda
har sin charm.”



EN FLYGANDE START!

Ge din skog en flygande start med hjälp av
skogsgödsling från helikopter.

Normalt ökar tillväxten i ett skogsbestånd med 15-25
kubikmeter per hektar inom 8-10 år efter en gödsling.

Med helikopter kan vi gödsla upp till 150 hektar
per dag utan att påverka vare sig mark eller växtlighet
som andra markgående fordon gör. Vår GPS-baserade
mjukvara ger dig detaljkoll på vår insats.

Vill du veta mer? **Ring 0911-25 10 00**



DESTINATION SIKFORS

• Året-runt camping i hjärtat av Piteå älvdal
• Konferensanläggning & SPA i skön naturmiljö
• Lunchrestaurang måndag-fredag

HOTELL **KONFERENS** **RESTAURANG** **SPA** **CAMPING**

0911 700 77 | info@destinationsikfors.se | destinationsikfors.se



Från operatörsrummet övervakas produktionen i det nya toppmoderna sågverket i Sikfors.

Foto: Ronny Olovsson

Fördubblad kapacitet lyfter Stenvalls in i framtiden

Det var här allt började 1947. Nu startar även språnget in i framtiden i Sikfors. Ett nytt toppmodernt sågverk som fördubblar kapaciteten. I skrivande stund fintrimmas hela den nya maskinparken in och till hösten när även den andra råsorteringen med skanner, trimmer, fackdel och läggare är uppbyggd och driftsatt, då först får såglinjen möjlighet att få visa sin fulla potential och gå för fullt.

Sikfors gamla sågverk hade höjt sin produktion från 170 000 m³sv per år till 180 000 genom effektivisering.

Men nu kommer ett verkligt sjumilakliv, med det nya sågverket som nu trimmas in ska kapaciteten fördubblas. 180 000 m³sv ska bli 360 000.

Ny teknik, smartare logistik och effektivare processer. Steg för steg rampas allt upp för framtiden. Sågverkschefen Kristina Olofsson har haft en hektisk tid med att leda och koordinera verksamheten. Dels att hålla den befintliga verksamheten rullande, dels att få det nya på plats.

– Det ständiga målet är ju alltid att få mer producerat under samma tidsåtgång och det innebär att vi kortar ner tiden från avverkad stock ute i skog tills att slutprodukten kommer i våra kunders händer och nu med vår stora satsning så får vi en rejäl skjuts framåt. Våra äldre såglinjer har en maxhastighet på 80 meter i minuten, i jämförelse med vår nya såg som klarar upp emot 220 meter i minuten.

Justerverket, som är den process som hanterar virket efter torkning, har även den fått sin uppgradering genom en investering av bland annat nytt intag och

trippelläggare som genomfördes årsskiftet 2022/2023. Resultatet blev ett betydligt högre produktionsflöde redo att hantera de ökade volymer som väntas från nya såglinjen.

– I den nya sågens maskiner sitter nu två mötande klingor för varje sågsnitt mot tidigare en, dessutom försågas snitten också av ytterligare två klingor som gör ett tunnare snitt innan så att vi kan hålla hög hastighet fast vi sågar grövre timmer.

Klingorna går då ner i samma snitt. Det underlättar också när det är kallare då virket hårdnar, berättar Kristina.

Våra anläggningar, del 5: Sågverket i Sikfors



1000 ton pellets per vecka produceras av restprodukter från sågverket.

Foto: Ronny Olovsson



Kristina Olofsson, sågverkschef Sikfors & Sesarö.

” Det är mycket hårt jobb också.

– Vi har idag bara den ena råsorteringen uppbyggd och i drift och det i sig utgör en flaskhals för sågens produktion och så kommer det att vara till dess att även den andra är uppbyggd och driftsatt. Vi började i höstas med att bygga ut råsortering del två och i april i år monteras det sista. I maj-juni ska den nya råsorteringen driftsättas och trimmas in och under hösten så ska vi enligt plan nå full volym med hela anläggningen. Vi trimmar in alla delar just nu och personalen lär sig allt det nya. Det tar en stund att bli varm i kläderna, konstaterar hon och tillägger att det milda sommarhalvåret och hösten

underlättat byggnationerna. Hon poängterar också att de entreprenörer som involverats gjort ett bra arbete och att just samarbetet flutit på.

– Det är väl beprövade firmor som också är delaktiga i detta och gör det möjligt. Vi har jobbat tillsammans i många år med flera av entreprenörerna, så vi känner varandra väl. Det bygger en trygghet och de känner oss väl så de kan också komma med förslag som fungerar bra för oss. Det har gjort processen mer rationell rakt igenom. Men, låt oss inte glömma, det är mycket hårt jobb också.

En fördel har varit att det nya sågverket placerats i en egen del av industriområdet så byggnationerna har haft minimal påverkan på den befintliga verksamheten. Dessutom möjliggör sågverkets nya placering ett mer optimalt flöde genom verksamheten. Det blir närmare och enklare i logistikflödet. Transporterna av timmer har minskats med upp emot 75 procent. Vilket ger en positiv miljöeffekt också, samtidigt som det sparar resurser.

Vi träffar den operativa produktionschefen Pontus Söderberg i det nya sågverkets operatörsrum, en enhet som liknar ett flygtrafikledartorn med alla skärmar som är monterade i flera nivåer runt om operatören.

– Vi får en stabilare kvalitet här i det nya sågverket, rakt ige-



Buntar med panel emballeras med plast.



Nya sågverket har fler sågklingor, två som försågar, ytterligare två som sågar igenom helt.



Dan Olofsson har koll på nya IT-system som kvalitetsgranskar råvaran.



Barken tas tillvara och blir till bränsle i värme pannan. Foto: Ronny Olovsson



Produktionschef Pontus Söderberg i det nya sågverket.



Fyra balar dammfritt kutterspån per minut produceras i Sikfors.

nom i allting. Vi får ut mer virke ur varje stock. Vi behöver inte heller torka virke som har för dålig kvalitet, det sorteras bort tidigt, så det är en vinst. Allting blir bättre, helt enkelt. Det är en säkrare arbetsplats och det är väl tilltagna ytor, vilket ger oss en bättre arbetsmiljö. Det är lättare att komma åt och hålla rent, menar Pontus och förtydligar:

– Det är nog helhetslösningen som är den stora skillnaden, att få bygga nytt från grunden istället för att bygga om en gammal anläggning. Vi har samlat på oss en massa lärdomar via andra projekt som vi kan dra nytta av här.

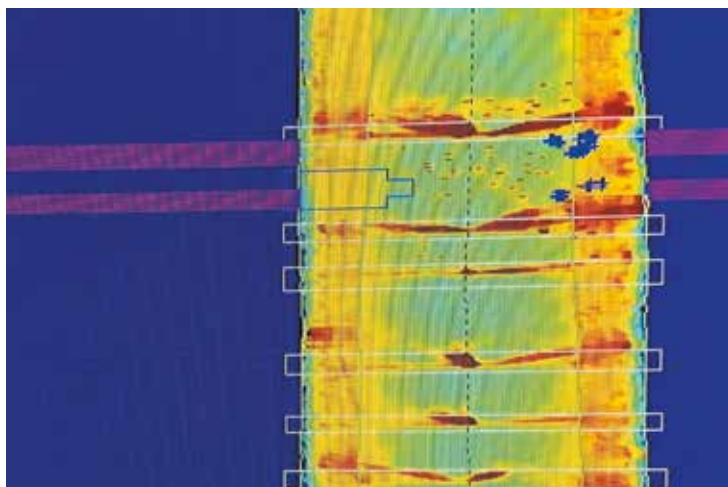
Pontus lyfter fram att de nya industrilokalerna har en travers som underlättar underhåll och reparationer, att anläggningen är mer automatiserad, så en rad spakar är ersatta med en knapptryckning.

– Det är en bra driftsättning, tycker jag. Det är alltid utmaningar med att starta upp nytt. Vi är nu uppe i samma volym som den gamla sågen, och det går enligt plan.

Men högre fart och större volym i all ära, om inte den höga kvaliteten bibehålls eller snarare blir bättre så är det inte så mycket värt ut mot slutkund. Dan Olofsson är produktionstekniker med fokus på utveckling och har koll på den teknik som håller koll på råvarans kvalitet.

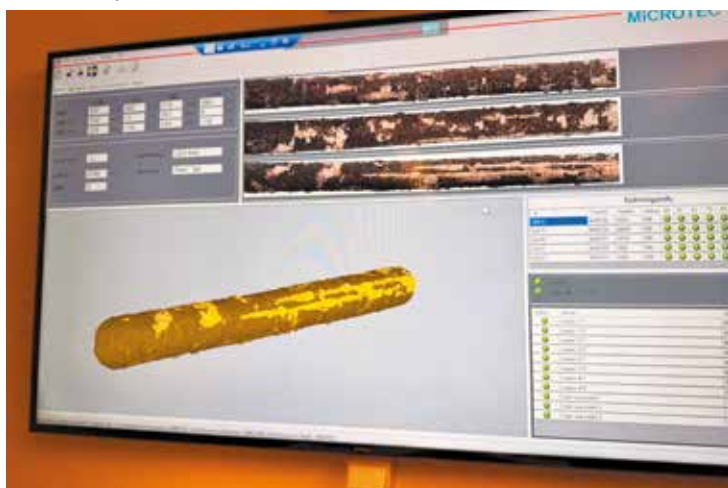
– I timmersorteringen så har vi 3D, röntgen- och bildteknik för sorteringen av stockar till rätt klass. Förutom teknikerna kan vi nu även optimera stocken med avseende på postningsmönster, vilka plankor och brädor vi önskar, och vad vår nya såglinje klarar av.

Våra anläggningar, del 5: Sågverket i Sikfors



Varje stock röntgas. Rött visar hög densitet, som vid kvistar. Blått är metall, kanske en spik.

Foto: Ronny Olovsson



Varje stock blir en 3D-bild i datasystemet.

Foto: Ronny Olovsson



Elin Olovsson är produktionschef på förädlingen.

Foto: Ronny Olovsson

– Den nya tekniken ger oss möjlighet att öka vår precision i sorteringen med högre värde som följd, vi flyttar nu mycket av optimeringen från såglinjen ut till sorteringen. Vi gör alltså kvalitetsgranskningen tidigare i processen. Vi får mer rätt kvalitet på stockarna till såglinjen. Vi vill egentligen hitta rätt kvalitet redan i skogen och där är stockar med hög hållfasthet prioriterande.

– Vi apterar redan i skogen speciallängder som går till den japanska marknaden där de efterfrågar hög hållfasthet. Vi vet en del om dessa hållfasthetsstockar som vi även nyttjar och jobbar mot akademien för att komma längre i frågorna runt kvalitetsaptering. Bland annat är vi med i projekt med drönare och 3D bilder där frågan är om vi kan bedöma trädet - tallen - innan den avverkas utifrån dess kvalitet.

Hur vet man om ens skog har "hög hållfasthet"?

– Det finns många parametrar som avgör det, hur träden växer, markförhållanden men gärna äldre bestånd med små kvistar på rotstock och mellanstock, om vi ska förenkla det.

Varje stock röntgas, mäts av och blir en digital 3D-stock och dessutom filmas den av rent visuellt. Och dataprogrammen lär sig känna igen avvikelser och larmar för metall.

En röntgenbild av en stock visar till exempel med röd färg var densiteten är som störst, där en kvist finns till exempel, ser du en blå fläck är det dags att ana oråd, för det är metall. Kanske en spik. En kula från ett gevär. Allt detta för att optimera kvaliteten till kunden.

– I vanlig panel som du har inomhus vill ingen till exempel

ha några svarta kvistar som kan falla ur när panelen hyvlas.

Och då närmar vi oss Elin Olovssons arbetsplats, hon är produktionschef på förädlingen, där virket ska specialanpassas och får möta kundernas behov genom att bearbetas på bland annat optimeringskap, klyvar och hyvlar. På komponenthyveln som ingår i optimeringsavdelningen, produceras bland annat delar till trappräcken och sängbottenribbor. Det är hit till optimeringen delar av klintimret letar sig.

– Ja, vi använder klintimmer till bland annat svarvämnen till trappräcken, men också sängbottenribbor till IKEA. Där är det till exempel viktigt att bara ha små nätta kvistar i virket som inte ramlar ut och förstör sänggribbens bärkraft.

Även här hanteras ansemliga volymer, i specialförädlingen av produkter.

Optimeringskaparna hantera-

de 2025 2,3 miljoner löpmeter. Komponenthyveln fick ur sig 3,4 miljoner löpmeter färdiga produkter ut till kund. Hyvel 1 förädlade 3 miljoner löpmeter panel, underslag och sidobräder, Hyvel 2 12,7 miljoner löpmeter paneler, regler, läkt, råspont och trall och Kap 3 som är mer manuell och avsedd för korta serier där produkten går till sängtillverkning, producerade 300 000 löpmeter. Svärdskapen? Jodå, den kapade till färdigpackade paket, 6 700 kubik under 2025.

– Möbeltillverkare är största kundsegmentet på optimeringen, vi levererar inte till bygghandeln från just denna avdelning, konstaterar Elin som varit till Lycksele och Hedlunda som färdigställer sängbottenarna till IKEA, men som ännu inte sett trappräcksmonteringen i England.

– Nej, tyvärr har jag inte varit i England och fått hålla i ett färdigt trappräcke, det hade varit fantas-

Våra anläggningar, del 5: Sågverket i Sikfors



Ny teknik tar stegvis plats i alla led av produktionen. Här en scanner på förädlingen.

Foto: Ronny Olovsson



Karl Lundgren övervakar produktionen.

Foto: Ronny Olovsson

tiskt roligt att få se det, såklart. Att få se hur dom bygger slutprodukten av våra fina pinnar.

Elin har varit på Stenvalls i 19 år och hon menar att det inte bara är teknik och maskiner som förändrats. Även kulturen och bemötandet mellan arbetskompisar har förändrats.

– Vi är i dag inte bara stora starka karlar som lyfter tunga saker för att imponera. Det har utvecklats mycket kring kultur och säkerhetstänk. I dag undviker vi självklart tunga lyft men vi har också en mer heterogen arbetsplats.

Hon menar att Stenvalls i dag är en jämställd arbetsplats. Där det inte ens är en fråga längre.

– Jag är mitt jobb, inte mitt kön. Jag är inte längre "den där kvinnan". Och det känns befriande att vi kommit dit. Vi vill också främja mångfalden och då måste vi våga ta in fler som bryter nor-

men. Det gör vi nu, vi har en medarbetare från Uganda till exempel och det berikar verkligen.

Elin vill gärna se den utvecklingen ta fart och få ett än större genomslag:

– Vi behöver utmanas av fler som tänker på nya sätt och ser andra saker. Min hjärtefråga är att alla ska trivas på jobbet, för jag vet hur viktigt det är då jag själv alltid trivts bra här. Jag tror att om man trivs bra har man öppna ögon och öppet sinne och engagerar sig för att det ska gå bättre. Det är så tydligt när just det inte fungerar.

Arbetet på förädlingen ställer också krav på flexibilitet. Helt enkelt för att trycket på produktionen varierar, så personalen här får ofta byta funktion och maskin och får därigenom bred kompetens och bra förståelse för hela kedjan.

– Vi måste resursoptimera då



Hållbara sängspjälor på väg till IKEA.

Foto: Ronny Olovsson

avropen skiftar, så att vi kan ha produktivitet på rätt ställe. Vi är därigenom flexibla och snabba på att ställa om.

Men Stenvalls vore inte Stenvalls om vi stannade där. Nej, för även biprodukterna såsom bark, spån, flis och kutter tas också om hand och används i processflödet eller förädlas ut mot marknaden. Barken som tas bort från furorna används för att elda pannan som värmer de 24 kammartorkarna och de två vandringsstorkarna, spånet torkas i spåntorken och går sen till pelletsproduktionen, fliset säljs till pappersbruk och det dammfria kutterspåret används som strö i djurstallar.

Pontus Söderberg har koll:

– Vi gör fyra balar kutterspån i minuten, 2000 per skift. Där går en stor andel till Norge. Pellets får vi ut runt 1000 ton per vecka här i Sikfors. Vi skickar pellets till värmeverk regionalt i Norr- och Västerbotten, men det går också i väg på bulk på båt till slutkunder i Europa. Vi kan både göra pellets som är sex millimeter eller åtta millimeter. Sverige kör mest åtta millimeter, men i Europa är det många mindre kaminer som eldas med sex millimeter.

Men den uppmärksamme läsaren som tagit sig ända hit har förstås en given fråga, vad händer med den gamla sågen i Sikfors.

– Den står just nu still, men är fullt fungerande. Så just nu har vi den som en fin back up, om

något oväntat händer, berättar Kristina, sågverkschefen vars arbetsplats befinner sig mitt i språnget in i framtiden.

FAKTA/STENVALLS SIKFORS

Stenvalls Träs huvudkontor finns i Sikfors. Vi sågar idag med en produktionstakt av 180 000m³sv med ett mål att nå 360 000m³sv per år.

Ca 75% av produktionen vidareförädlas på något vis och går till kunder över hela världen. Råvaran, norrländsk fura, kommer framför allt från Norrbottens älvdalar, Västerbotten och Norra Finland. Råvaran till vidareförädlingen kommer från något av de fyra egna sågverken. Här finner du:

- En stockröntgen och en 3D scanner
- Idag har vi en ny såglinje som ersätter de andra två såglinjerna: en HewSaw SL250 4.4DX
- 24 kammartorkar och två vandringsstorkar
- Ett justerverk med kamera-sortering och knock
- Två hyvellingar inkl. två bandsåglinjer med twinbandsåg
- En komponenthyvellinge
- En svärddkap
- Två ämneskaplinjer
- Två pelletsmaskiner
- En speciallinje för produktion av dammfria kutterspån-balar


STENVALLS



Magnus Bergdahl, femte generationens snickare.

Foto: Ronny Olovsson

'Det är väldigt fin kvalitet!'

Femte generationens snickare och skogsägare. Magnus Bergdahl i Övre Svartlå säljer ibland skog till Stenvalls som han köper tillbaka som fint virke: – Det kan nog ha hänt att jag fått tillbaka min egen skog, säger Magnus.

1865 startades Bergdahls snickeri av Lars-Olof Bergdahl i Övre Svartlå. Magnus Bergdahl, femte generationen, berättar om sin farfars farfar där vi sitter på hans kontor. Han ler och berättar:

– Lars-Olofs pappa var också snickare. Ja, hette man Bergdahl var man helt enkelt snickare och timmerman.

1932 byggdes den första anläggningen med eldrift, 1971 byggdes dagens anläggning efter en brand 1970. I den anläggningen byggdes en brandpost in med en lång brandslang. Ett klokt beslut. För 2016, några dagar före jul, brann det igen. Magnus berättar hur frun såg röken och hur han själv kastade sig över den oanvända brandposten och rullade ut slangen och klättrade upp till loftluckan och började bekämpa elden. Vilket räddade snickeriet.

I renoveringen använde han inte oväntat virke från Stenvalls.

– Bland annat till takstolarna, vi behövde specialvirke.

Han konstaterar att Stenvalls är en bra partner på mer än ett sätt.

– Jag har sålt skog till Stenvalls i många år och har en väldigt bra kontakt. I omgångar köper jag pellets och ibland färdigsågade och färdigtorkade produkter från XL-BYGG Stenvalls. Det kan nog ha hänt att jag fått tillbaka min egen skog, konstaterar han och tillägger:

– Det är väldigt fin kvalitet när det är torkat i deras tork. Det är inga spänningar i virket, så det är lättbearbetat. Rak och fin kvalitet. Sedan får man en viss procent i rabatt på vissa produkter när man säljer skog till Stenvalls också.

Att han sålt skog till Stenvalls beror på flera saker, men han lyfter den goda personliga kontakten med virkesköparen som en avgörande faktor:

– Fördelarna är den personliga kontakten, absolut, det fungerar väldigt bra med Emil Hahto. Det har varit bra personer genom alla år, kunniga och bra. Ja, de gör ett jättebra jobb. Det blir bra utfört, säger han och tillägger:

– I skogsbranschen så ska man väl konkurrensutsätta olika bolag, men oftast har jag fått bästa dealen av Stenvalls. Så, ja, det är väldigt bra.

Han gillar också att Stenvalls är en lokal aktör som återinvesterar i regionen. Han minns också att han besökt Sikfors med ett gäng ungdomar inom scouterna.

– Jag träffade Elof Stenvall. Han var en trevlig prick. Ja, han var skojig. Och tyckte nog att det var roligt när det hände saker i Sikfors.

Bergdahls snickeri fokuserar i dag på finsnickeri av köksinredningar, fönster och dörrar.

– Jag gör måttanpassade kök. De blir platsbyggda, men delar gör jag här i snickeriet. Jag gör också fönster i äldre stil till äldre gårdar, inte sällan sätter ju folk in moderna fönster som inte passar husen. Tyvärr.

– Vi återställer ofta hus och tar bort fönstren och monterar in nya fönster i rätt format. Huset blir nog lyckligt, när det får tillbaka sitt rätta utseende. Det är bra isolerade fönster, men som ser ut som att de gamla originalfönstren.

Han berättar att kvaliteten på virket är extra viktigt i fönster, för att de ska hålla över tid. Där är Stenvalls en pålitlig leverantör av virke, menar han. Skogen är också mer än en råvaruleverantör för Magnus, det är också här han kopplar av med jakt. Men också med en ny sidesyssla där han tar ut turister på skotersafari vintertid.

– Jag jobbar via Arctic Bath, kör skoterturer och snickrar där ibland. Är väl lite deras hustomte, på sätt och vis. Fixar det som behövs.



Fönster till Norrbottensgårdar och äldre hus är en vanlig produkt. Foto: Ronny Olovsson



Platsbyggda kök efter ritning är en återkommande produkt. Foto: Ronny Olovsson



Jakten är ett stort fritidsintresse. Här med barnbarnet i skogen. Foto: Privat

Skoterturismen tar honom ut i skogen tillsammans med turister.

– Ja, då nyttjar jag skogen på det sättet, det är kul. Jag brukar göra det varannan vecka på kallvintern. Det är bra att få prova något annat också, annars blir man väl en gammal stofil.

En dröm har också blivit verklighet, på äldre dar.

– När jag var liten sa jag till

Svartlås byålderman att jag skulle bli just byålderman när jag blev stor och det är jag nu, faktiskt, sedan ett antal år.

Magnus är 57, men ser inte pensionen runt hörnet.

– Får jag ha hälsan så jobbar jag så länge jag kan. Farsan jobbade tills han var över 80. Så jag tänker hålla igång så länge som möjligt.



Äldre dubbeldörrar snickras också av Bergdahls.

Foto: Ronny Olovsson



Stenvalls förädlar björk numera.

Foto: istockphoto.com

Nu levererar vi björkvirke till stålindustrin

Förädlingen av björk har startat och testerna visar att det går utmärkt att hantera björk i befintligt sågverk i Lövholmen i Piteå. Björkens hårda egenskaper gjorde den rent av aktuell för stålindustrin.

Det är väl en händelse som ser ut som en tanke att Stenvalls björkförädling startar på självaste Lövholmen i Piteå.

Vi möter upp sågverkschef Erik Lundqvist och produktionschef Thomas Lundmark på Stenvalls sågverk på just Lövholmen. Förra året i maj sågades de första 1000 kubiken björk här i ett test och erfarenheterna har gett mersmak.

– Ovissheten var stor kring flera saker. Nävret till exempel,

våra maskiner är byggda för att ta bort bark från tall och gran, men hur skulle det fungera med nävret på björkstockar, men det var inga problem, berättar Erik och Thomas fyller i:

– Det funkade klockrent, det lossnade i stora sjok. Sågen i sig, klingor och flisverktyg fungerade också, så inga delar behövde bytas.

– Sedan fungerade själva sågoptimeringen på samma sätt, vi sorterade på diameter för att

få bästa utbyte på stockarna. Vi valde att ta ut nischat mot embalageprodukter, berättar Erik.

– Björkvirket används som mellanlägg i stålindustrin, björken är ett tätare och hårdare material. Så det kan användas just som mellanlägg när tyngre gods ska staplas. Furu blir ihoptryckt, nästan mosad, den är lösare i fibrerna helt enkelt, förklarar Thomas.

De tog även ut fler dimensioner för att testa, så kallad sparre, en fyrkantig eller rektangulär produkt som inte är delad i kärnan. Nästa ovissa steg var hur björken skulle bete sig när den skulle

**Oviss-
heten
var stor.**

torkas. Hur mycket skulle virket krympa när fukten gick ur? Det gick på samma vis som med övriga träslag.

– Björken innehåller lite mer fukt än tall och gran, men krympmånen visade sig landa på åtta procent. Den råa infukten låg på cirka 80 procent, för furu ligger den kanske på 65-70, berättar Erik.

Duon berättar att nävret återvanns till energi via förbränning



Erik Lundkvist, sågverkschef, och Thomas Lundmark, produktionschef, ser positivt på att öka mängden av björk som förädlas.

Foto: Ronny Olovsson



Nysågad björk. Ett första test som föll väl ut.

Foto: Folke Stenvall

tillsammans med fliset. Spånet däremot blev pellets.

– Vi blandade med furu och gran och gjorde pellets. Men jag blev själv lite nyfiken på om vi kunde gjort ren björkpellets. Jag har själv en pelletsgrill hemma och kanske kunde vi förädla nischad björkpellets till just grillar. En lyxpellets. Du röker kött och fisk med björk, så det är inte otänkbart, säger Erik och ler.

Båda menar att markägare gott kan syna sina björkbestånd, inte sällan kan björk tas vid en gallring. Och Stenvalls ser en marknad för just klenbjörk, där är risken för eventuell röta mindre än för gamla björkar.

Men, för att det ska blir ekonomiskt lönsamt att posta om till björk i såglinjen måste det vara i tillräcklig mängd, från 1000 kubik och uppåt. Vid avverkning bör man ta ut minst 25 kubikmeter

per leverans, cirka en trave.

– Det är för att det ska vara värt att ställa om för sågen och nå volymerna som ska torkas i våra virkestorkar som är anpassade för en viss volym. För oss är 1000 kubik lite, förklarar Erik.

Omställningen av sågen handlar egentligen inte om teknik, mer bara att "tömma" processen från andra träslag, vilket tar en stund.

Erik:

– Vi gör mycket kundanpassat, det är väl Stenvalls signum att kunna erbjuda de träslag och produkter som kunderna vill ha. Så finns det en efterfrågan på fina björkprodukter kommer vi leverera det. Vi ska ta rätt på det skogen erbjuder och höja värdet på den råvaran. Så jag tänker att vi nog måste tänka om när det gäller björken, den kan ha ett större värde i framtiden för skogsägaren.



Fin björk sågas. Björk är ett hårdare träslag som till och med efterfrågas som mellanlägg till tyngre gods inom stålindustrin.

Foto: Stenvalls Trä



FAKTA/BJÖRK

Björken är vårt vanligaste lövträd med två huvudarter, vårtbjörk och glasbjörk. Vårtbjörken kan bli över 300 år och 25 meter hög. Glasbjörken som är vanligast i norra Sverige blir i vår del av landet 200 år och cirka 20 meter hög. I södra Sverige blir den sällan äldre än 100 år.

Det växer björk i hela vårt land. Björken är snabbväxande och sprider sig lätt. Beräknad volym björk i svenska skogar: Cirka 13 procent av det totala virkesförrådet i svenska skogar.

Unika egenskaper: Högre densitet, dubbelt så hårt som gran och tall. Exempel på slutprodukter tillverkade av björk: Möbler, mellanlägg vid lastning av tunga saker, fanér, plywood, slöjdade artiklar m.m.



Skogen är Rikard Lindqvists arbetsplats – och fritid. Jakten är en passion som följt honom genom livet.

Foto: Ronny Olovsson

I skogen med Rikard

Han var bara sexton år när han fällde sina första två älgar. Jakten är hans stora passion och skogen hans favoritplats. – Jag trivs bäst i skogen, så är det, säger Rikard Lindqvist, virkesköpare, Stenvalls.

Som reporter blir jag grundligt utskälld av Kito och Kaxi när jag kliver ur bilen vid det röda huset i Boviken strax norr om Skellefteå. Det är höst, jakttider, vilket den mer seniora gråhunden Kaxi mycket väl vet. Det spritter i hunden när vi står intill bilarna.

Rikard Lindqvist ler, berättar om hur han tog över föräldrarnas hus och pekar ut där båda barnen byggt nytt uppe i slänten. Så barn och barnbarn är hans närmaste grannar i byn.

Vi rullar till skogs och är snart

på väg genom tallheden med hundarna i täten.

– Jakten är nog det första för mig, jag skulle gärna bli fiskare, men jag hittar inte tid att fiska, men jag hittar tid att jaga (skratt!).

Han berättar att han började gå med sin pappa på jakt, men att han som grabb snabbt blev mer ivrig än sin far. Han började följa med även andra gubbar i byn och började jaga mård och mink med fällor.

– Det var så spännande.

– Jag fick ett så enormt adrenalinpåslag när jag smög fram till fällan för att se om jag hade fångat något. Jag fick hjärtklappning.

Med tiden fick han uppsiktsjaga, följa med äldre och bära vapen. Det blev en del hare, mest för att de äldre ville träna sina hundar, misstänker han i dag. 16 år gammal fick han fälla sina första älgar, två kalvar. 17 år gammal fick han så dispens och fullt ut jägarexamen och licens.

– Jag började jaga småvilt, för det var friare, jag kunde jaga utan att anpassa mig till när andra kunde eller ville. Det blev mest fågel. I dag jagar jag mer älg. Vi är tolv jägare i byn vilket

”Spän-
ningen
kändes som en
hjärtinfarkt

är ett lagom stort jaktlag. Vi är ett fantastiskt bra gäng, så det är verkligen kul, säger Rikard och berättar att han är lite orolig över att föryngringen av jägare är så klen. Det är få yngre som börjar jaga.

– Jag vet egentligen inte varför. Är det för dyrt? Eller är de helt enkelt för bekväma? Ids inte? Jag begriper det inte. Jag har själv alltid jagat mycket men ändå alltid känt att det är för lite.



Kaxi är sugen på att följa doftspåret.

Foto: Ronny Olovsson

Har något av barnen hakat på pappa ut i skogen?

– Sonen Nils har fastnat i jakten. Han är 30 år nu. Han jagar älg och fågel men han kanske inte har samma intresse som jag. Vi jagar ändå mycket tillsammans.

Så en viss föryngring sker?

– Ja, jag hade med mig ett barnbarn också ut i skogen nyligen. Nils hade skjutit en älg, då fick äldsta barnbarnet följa med. Då var det så spännande så att lillen nästan inte kunde prata. Han lyssnade med stora ögon. Det var en sån anspänning. Men, sedan efteråt blev det mycket prat om hur många köttbullar det nu skulle bli (skratt!).

Vad är det med jakten som är så fascinerande? Kan du försöka sätta ord på det?

– Det är förstås spännande. Så är det. Det handlar också mycket om gemenskapen inom jaktlaget. Vi har så kul ihop, vi

har verkligen bra stämning i vårt lag. Sen att få vara ute i skogen, det är där jag trivs bäst. Alltid. Jag kan njuta bara av att se hur skogen utvecklas, att det växer bra. Att följa årets skiftningar och livet i skogen, jag ser nog saker som många aldrig ens skulle reagera på. Jag tycker också om att jobba med min egen skog. Sedan har jag tur som har ett jobb som också tar mig ut i skogen.

Det borde bli en anseelig mängd dagar i skogen per år för dig...

– Under hösten så är jag kanske inte varenda dag i skogen, men det är inte långt ifrån. Lördag och söndag jagar jag alltid. Har jag någon semesterdag blir det jakt då också. I jobbet kan det variera mycket, men nog är jag ute i skogen minst två dagar i veckan. Ibland blir det alla sju dagarna (skratt!).



Nästa generation följer med Rikard ut i skogen.

Foto: Ronny Olovsson



Kulskytte är mest spännande, säger Rikard.

Foto: Ronny Olovsson



Skogen är hemmaplan för Rikard

Foto: Ronny Olovsson



Hundarna är ständiga följeslagare i skogen.

Foto: Ronny Olovsson



FAKTA

Namn: Rikard Lindqvist
Ålder: 57 år
Familj: Fru och två barn, tre barnbarn och två gråhundar.
Bor: Boviken, strax norr om Skellefteå. Har en stuga i Arjeplogs-fjällen
Skogsägare: Ja, äger mark runt Boviken.
Yrke: Virkesköpare på Stenvalls i Skellefteå älvdal.

FEM SNABBA

Hagel eller kula?
"Kulskytte! Hagel är kul, men kulskytten är mest spännande. Att jaga med precision, med ett hagelskott kan du träffa, fast du nästan missar. Med kula måste du ligga helt rätt."

Första älgen?
"Första älgen jag sköt var en dubblé, två kalvar. Det var med min pappa och jag var 16 år. Det var spännande."

I skogen utan vapen!
"Jag gick mycket med kamera också och fotade djur och natur. Då fick man också vara ute i skogen, naturligtvis. Jag hade väl inte proffsgrejerna, men det var kul att fånga upplevelserna i bild."

Björnfrossa?
"Hundarna har varit i kontakt med björn, men jag har själv aldrig riktigt sett björn i skogen. Jag har sett björnen mer som en glimt i periferin. Något brunt som rört sig. Jag hade gärna fått se en hel björn, så att säga."

Din egen relation till virke?
"Jag tycker att det är roligt att snickra. Att producera och bygga något, då vill jag göra det klart på en gång. Jag blir väldigt fokuserad."

KONTAKTA OSS

Är du markägare och vill komma i kontakt med Rikard gällande avverkning, gallring eller någon annan av de skogliga tjänster vi på Stenvalls erbjuder?

Telefon
070 - 184 10 12

E-post
rikard.lindqvist@stenvalls.se



Med helikopter kan även oländig terräng gödslas. Tack vare GPS-teknik kan piloten säkerställa att rätt skogsmark gödslas och att skyddade områden undviks.

Foto: Ronny Olavsson

Stor vinstökning för de som gödslar skogen

Trots att en gödslad skog ger lönsammare avverkning är det få som nyttjar tekniken. Stenvalls skogsfastighetschef Thomas Wikström ser en stor potential. – På tio år kan du få en ökad tillväxt med cirka 20 kubik (m³sk) per hektar, så det lönar sig verkligen.

Thomas Wikström går runt bland nykapade stockar och en bit fram rullar skördaren. Det avverkas i ett skogsområde intill Sikfors där markägaren gödslat. Thomas visar på årsringarna att gödslingen genererade lite extra tillväxt under en period.

Han menar att det är för få skogsägare som förstår vilken god affär det är att gödsla sin skog. Att många räds kostnaden, men att det är välgrundat att tillväxten med råge betalar sig. Han beskriver att utfallet kan ge

20 extra kubik per hektar.

– Du får en större motor om du gödslar upp dom, så är det. Effekten blir god på ståndortsindex 16-30. Många skulle definitivt göra en bra affär genom att gödsla sin skog.

I dag kostar det cirka 4500 kronor att gödsla en hektar från helikopter. Och även med det priset ger effekten god avkastning i dag.

– Ser man till den volym du vinner på att gödsla 8-10 år innan

en slutavverkning så är det halva priset mot att köpa mer skog. En annan positiv effekt är att skogen också binder mer koldioxid när den växer snabbare, så det finns en klimateffekt i det också, säger Thomas och hälsar på Pär Söderström som klivit ur skördaren och gjort oss sällskap. Pär är entreprenör och äger Söderströms skog.

– Ja, man skulle kanske titta på att gödsla sin egen skog, säger Pär fundersamt och rättar till kepsen.

Många skulle definitivt göra en bra affär

En lämplig skog att gödsla är en gallrad barrskog som är mellan 45-85 år eller ett bestånd som växer bra och har 10 år kvar innan slutavverkning.

Thomas menar att det är dags att boka in gödslingen senast i april om man ska hinna få det utfört under kommande sommarsäsong.

– Vi hjälper till med allt. Vi löser till exempel att skicka in ett samråd till Skogsstyrelsen och såna praktiska saker. En bra regel för en skogsägare kan vara att diskutera gödsling med en



Skogsfastighetschef Thomas Wikström och entreprenören Pär Söderström konstaterar att gödslad skogsmark ger betydligt större volym timmer.

Foto: Ronny Olovsson

av våra virkesköpare redan vid gallring, så att ni i samråd kan se över möjligheten och planera för det i tid. Vi ser oss om i skogen, Thomas gestikulerar mot trädtopparna:

– Motorn för tillväxt sitter i kronan, så du får bäst effekt med ett gallrat bestånd. Det är synd att det ibland slarvas med röjning och gallring, för det betyder en hel del för din skog. Det är samma som i morotslandet, står de för tätt växer de inte.

Ni säljer gödsling med helikopter, vad är den stora fördelen med det?

– Största fördelen är väl att du kommer åt överallt, en traktor ska ju ta sig fram i skogen för att gödsla. Dessutom kan vi gödsla stora arealer på kort tid. Det är lämpligt att köra cirka 20 hektar åtminstone vid ett och samma tillfälle. Vi försöker koordinera och planera så att vi kan köra närliggande marker vid samma tillfälle. Då kan vi hämta gödsel från samma lastplats med helikoptern, säger Thomas och tillägger:

– Är du jägare kan det vara en sidovinst att en gödslad skog också ger mer bete åt älgen.



– Jag skulle tro att vi gödslade här där årsringarna är bredare, säger Thomas.

Foto: Ronny Olovsson



Entreprenören Pär Söderström och skogsfastighetschef Thomas Wikström.

Foto: Ronny Olovsson

FAKTA, GÖDSLING

- Samråd ska skickas in till Skogsstyrelsen innan gödsling.
- 150 kilo kväve per hektar är det man får sprida. Det motsvarar 550 kilo gödsel.
- Stenvalls använder finkornt, granulerat kväve gödsel, till exempel SKOG-CAN, calcium ammonium nitrat.
- På 8-10 år kan du få en ökad tillväxt med 20 kubik per hektar.
- 4500 kr är kostnaden per hektar med gödsel och helikopterspridning. Vid större samordnade projekt, 40 hektar eller mer, lämnas separat pris. Ett tips är att gå ihop med din markägargranne för ett mer fördelaktigt pris.

HELIKOPTERGÖDSLING

- Piloten använder avancerad GPS-teknik för att lägga ut stråken.
- Skyddszoner enligt Skogsstyrelsens regelverk läggs in vid vatten och vägar.
- Ett stråk är 25-55 meter brett.
- Helikoptern sprider ett ton gödsel på 25-30 sekunder.
- Helikopterspridning kan täcka 140 hektar per dag.

RÄKNA UT VINSTEN!

Gör din egen gödslingskalkyl på skogskunskap.se, här kan du mata in data som beskriver din skogsmark och få ut kalkylen för volymökning och ekonomisk vinst, så kallad rotnettoberekning.

Scanna QR-koden så kommer du direkt till webbsidan för beräkningen.



Årsringarna visar resultatet.

Foto: Folke Stenvall



Virket från Stenvalls Trä har blivit till en fin scen och sittplatser i Karlberg.

Foto: Magnus Nilsson

Kultur och natur i samspel

Det är inte bara idrotten som Stenvalls Trä stöttar, även kulturen behöver hjälp ibland. Karlberg är ett naturskönt friluftsområde i Öjebyn som fått en uppfräschning i form av ny utomhusscen, landgångar till scenen och sittbänkar. Stenvalls Trä har stått för virket och i nästa etapp siktar föreningen Karlberg som ansvarar för området på att bygga ett tak för scenen, loger och förråd.

Själva området Karlberg ägdes i slutet av 1800-talet av patron C. A. Hedkvist som anlade ett stort jordbruk. Spår av jordbruket finns kvar i bland annat husgrunder, en stor stenmur och en damm.

Föreningen Karlberg bildades 1990. Syftet med verksamheten är att utveckla och bevara Karlberg som ett kulturhistoriskt minnesmärke och se till att området med sina vandringsstigar är tillgängligt för allmänheten. Föreningens motto är: lev i och med naturen.

Utomhusscenen, som invigdes förra sommaren, upplåter föreningen till de som vill låna den. I dagsläget är det mestadels lokala produktioner, det kan vara allt från teaterpjäser, musikevenemang, till barnaktiviteter eller något som PRO anordnar. Tidigare hade föreningen en egen teaterverk-

samhet, med både skådespelare och regissör, vilket är något som de har som mål att återuppliva. Just nu förs diskussioner med Piterevyn inför kommande utomhussång.

Visionen är att scenen ska vara tillgänglig för alla, både barn och vuxna och därmed är låga biljettpreiser till de olika evenemangen en självklarhet.

En utomhusscen skapar en speciell magi med tanke på att det är just utomhus i naturen där uppträdandet sker:

– Ett speciellt minne från den nya scenen, var när Elin Jonsson, riksspelman från Umeå spelade fiol. Det var en helt fantastisk musikupplevelse som gav gåshud, speciellt när hon spelade sin sista låt samtidigt som solen höll på att gå ned.



Sommarkväll i Karlberg.

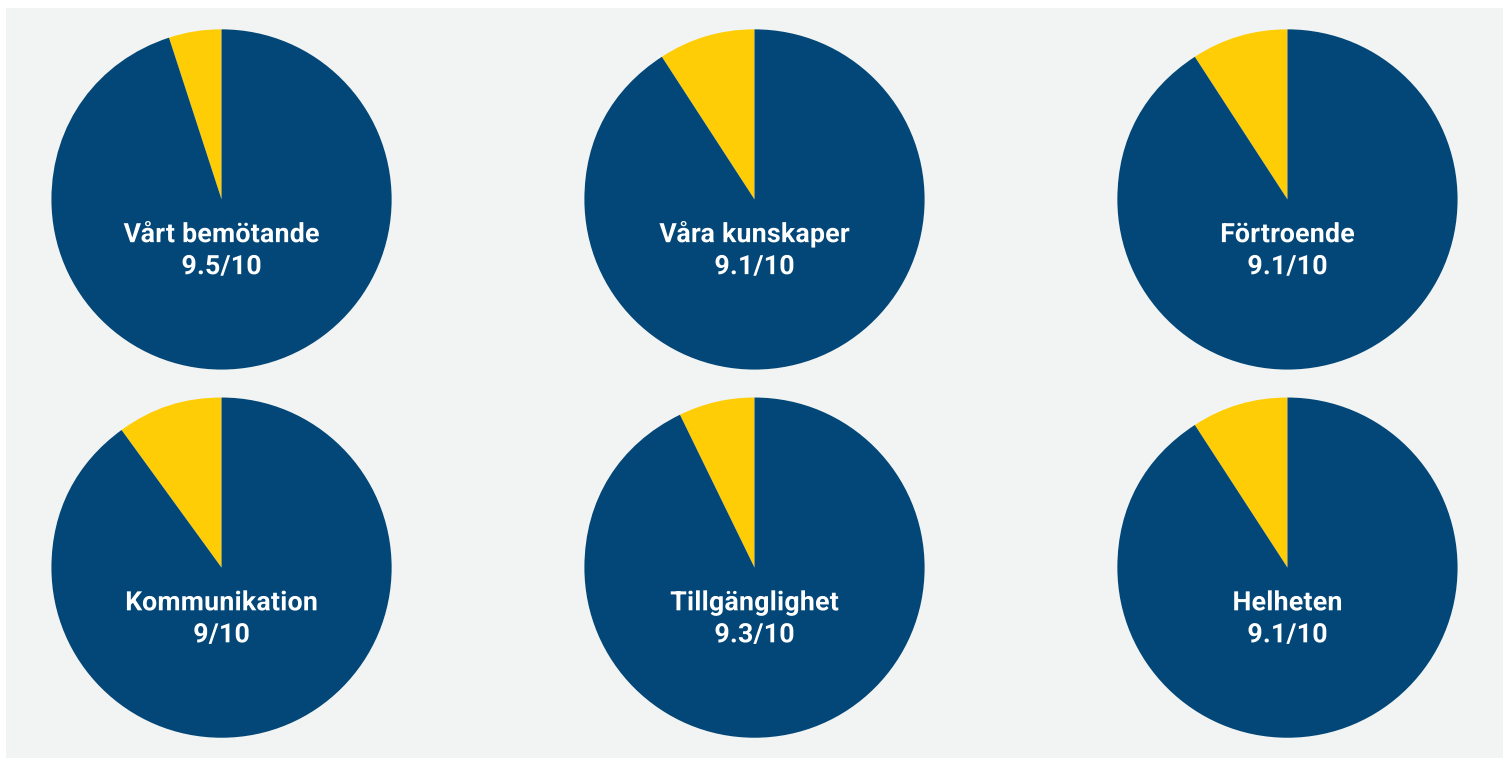
Foto: Magnus Nilsson

– Musiken och naturen hade ett otroligt fint samspel, när sedan musiken tystnade var det helt knäpptyst i 10 sekunder, ingen vågade klappa händerna för att det var en sådan speciell stämning. Ingen ville att det skulle ta slut. Det minnet kommer att följa med mig länge, säger Magnus Nilsson, ordförande i föreningen Karlberg.

HITTA DIT

Karlbergsteatern ligger bara några hundra meter ifrån E4, trafikplats Boviken som ligger strax innan Piteå om man kommer norrifrån. Du hittar mer information om Karlberg på Piteå kommuns hemsida.

www.pitea.se



Ett stort tack för förtroendet!

Fjölårets markägarenkät visar att vi på Stenvalls Trä har ett stort förtroende hos er markägare. Det är något vi inte tar för givet och känner en stor tacksamhet inför. Vi ser samtidigt att det finns områden där vi kan förbättra vårt arbete och bli en ännu bättre resurs, ett ännu bättre bollplank i just din strävan att ta hand om din skog. Vi tackar alla som ställt upp och svarat på våra frågor och vill samtidigt passa på att flagga för att årets enkät är på gång. Kanske blir det just du som får ett samtal från oss!

Enkäten är utförd i telefonform och består i att vi ringer upp markägare vi gjort affärer med under det gångna året i syfte att få reda på hur allt upplevts, från första kontakt till att skogen avverkats och slutavräkning gjorts.

Vi fick under fjölårets undersökning tag på ca 65% av de respondenter som utvalts. Då vi gör undersökningen per telefon visade det sig vara svårt att få tag i er alla men vi bedömer ändå att det är rätt verktyg då en undersökning per e-post sannolikt får en lägre svarsfrekvens. Vi kommer till kommande undersökning att ta fram ett bredare underlag, dvs. ringa fler helt enkelt.

Frågorna som redovisas i grafiken ovan var: Hur nöjd är du med vårt bemötande? Hur nöjd är du med våra kunskaper? Hur stort förtroende har du för Stenvalls?

Vad tycker du om vår kommunikation och dialog? Hur tillgängliga har vi varit för dig? Hur nöjd är du med helheten?

Utöver detta frågade vi om huruvida vi löst problem som uppstått, där kan vi med glädje meddela att 100% av problemen blivit lösta. Det glädjer oss också otroligt mycket att 100% av er skulle kunna tänka sig att rekommendera oss till en god vän.

Allt är dock inte guld och gröna skogar. Det finns markägare som inte upplevt att affären blivit genomförd som det var tänkt, där är det främst kommunikationen från oss som brustit och det är något vi ska jobba med framöver. Det är också det ni markägare själva uppgivit som främsta förbättringspunkter: information, kontakt och kommunikation.

På det stora hela är det dock ett otroligt fint betyg från er markägare.

Det är även intressant att relationen oss emellan och att vi är lokala är två av de tre viktigaste faktorerna till att ni markägare väljer att göra affärer med oss. Den sista är priset och det är ju såklart viktigt i alla affärer.

När vi talar om relationer så har vi också ställt frågan kring hur relationen till Stenvalls Trä uppstått. Det är en otrolig bredd på svaren, någon har jobbat med entreprenad åt oss, någon har varit chaufför, någon har vi gått i skola med, någon har barn i samma idrott, någon har en vän som arbetar hos oss. Och så fortsätter det med exempel efter exempel. Det är glädjande, för det är ett tydligt tecken på att Stenvalls Trä är det som Stenvalls Trä strävar efter att vara. Vi är ett familjeföretag med lokal förankring och ett äkta samhällsengagemang som bor och verkar i den hembygd vi själva vuxit upp i. Återigen, ett stort TACK för förtroendet!

SÅ GRUNDADES STENVALLS TRÄ

Året är 1947. Kriget i Europa är över och en hel kontinent behöver byggas upp igen. Långt upp i norra Sverige, närmare bestämt i den lilla byn Sikfors som tillhör Piteå socken, finns småbrukaren Elof Stenvall, en enkel man som lever efter devisen att arbeta utifrån sin egen övertygelse, att ha MOD att gå sin egen väg i livet.

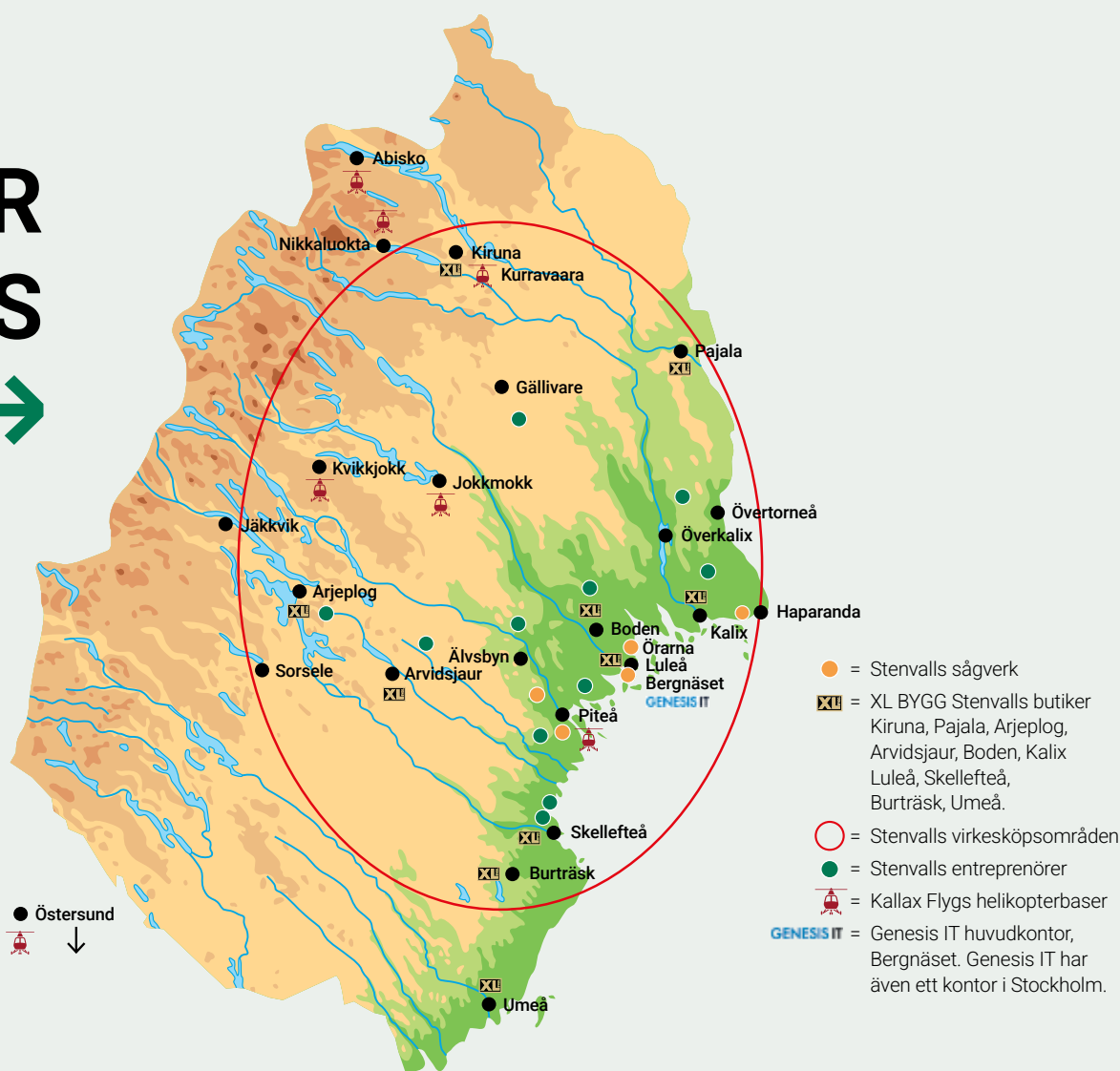
Elof har munnar att mätta och den pågående urbaniseringen gör det allt svårare att leva på lantbruket. Snön tynger träden i den täta skogen som kryper in på knuten där Elof sitter och funderar i sitt kök. "Man måste ju kunna få bo, leva och arbeta där man vuxit upp", tänker han, "där man känner sig HEMMA".

När Elof funderat klart har entreprenören i honom sett behovet av kälkar för timmertransporter i skogen och tillsammans med sin bror startar han det som med tiden ska bli bygdens flaggskepp, Stenvalls Trä AB.

Hemma

Vi är ett genuint familjeföretag som startades som ett snickeri i Sikfors i Norrbotten 1947. En by omgiven av skog, en skog som vi brukat och förädlat sedan dess. Det är ingen överdrift att säga att vi är hemma i skogen och att vi verkligen brinner för vår hembygd. Vi jobbar fokuserat på att utveckla det lokala näringslivet och återinvesterar i den landsbygd vi själva valt att bo. Det är hemma för oss.

HÄR FINNS VI →





Stenvalls Trä, Seskarö.



Stenvalls Trä, Sikfors.



Stenvalls Trä, Lövholmen.



Stenvalls Trä, Örarna.



Stenvalls Trä, Bergnäset.

Foto: Magnus Stenlin, Lule-Bild



Vi följer dig genom hela processen, från planering till avverkning. En kontakt, enkelt och tryggt. Hur kan vi optimera ditt uttag? Kontakta oss!

Läs mer:
stenvalls.se/salja-skog/



Erik Hammarberg
Virkesinköpare, Pite älvadal
070 – 184 10 14
erik.hammarberg@stenvalls.se



Joakim Marklund
Virkesinköpare, Skellefteå norra
070 – 184 10 96
joakim.marklund@stenvalls.se



Mikael Jonsson
Råvaruchef
070 – 184 10 13
mikael.jonsson@stenvalls.se



Emil Hahto
Virkesköpare, Boden och Jokkmokks kommun, 070 – 184 10 18
emil@stenvalls.se



Lars Lundkvist
Virkesinköpare, Kalix älvadal & Haparanda kommun. 070 – 377 60 52
lars.lundkvist@stenvalls.se



Leif Hannu
Virkesinköpare, Torne- och Kalix älvadal
070 – 377 60 59
leif.hannu@stenvalls.se



Lars Forsell
Virkesinköpare, Skellefteå
070 – 630 85 14
lars.forsell@stenvalls.se



Marcus Nyström
Virkesköpare, Skellefteå,
072 – 401 52 48
marcus.nystrom@stenvalls.se



Rikard Lindkvist
Virkesinköpare, Skellefteå älvadal
070 – 184 10 12
rikard@stenvalls.se



Rikard Rödlund
Virkesinköpare, Arvidsjaur
070 – 201 90 62
rikard.rodlund@stenvalls.se



Magnus Gladh
Virkesinköpare, Luleå, Råneå
070 – 184 10 25
magnus.gladh@stenvalls.se



Anders Nilsson
Virkesinköpare, Kalix älvadal
072 – 401 52 18
anders.nilsson@stenvalls.se



Elena Nyberg
Produktionsansvarig råvaruavdelning
070 – 184 10 22
elena.nyberg@stenvalls.se



Fredrik Ögren
Flödesansvarig,
072 – 401 52 73
fredrik.ogren@stenvalls.se

Avsändare: Stenvalls Trä AB, Vargbackenvägen 1, 942 94 Sikfors.

Vi är hemma i skogen

Få ut mer av din skog tillsammans med oss.



STENVALLS

På Stenvalls Trä tar vi tillvara klenntimmer från 9 centimeter, vilket minskar andelen massaved radikalt. Det gör avverkningen mer lönsam för dig som skogsägare. Din skog förädlas här i regionen, ger fler jobb lokalt och binder CO² i möbler, hus och andra träbaserade produkter. Hållbart och ansvarsfullt.